

Account Manager*in (m/f/d) für den Bereich Sales & Customer Service

Unbefristet – Vollzeit – ab sofort – Standort Hennigsdorf (bei Berlin)

Firma:

Die InVivo BioTech Services GmbH ist einer der führenden Auftragshersteller (CMO) von Antikörpern und Proteinen in Europa. Seit mehr als 20 Jahren beliefern wir Kunden auf der ganzen Welt mit hochwertigen Rohstoffen für Forschung, Diagnostik und präklinische Studien. Unser umfangreiches Dienstleistungsportfolio umfasst die Produktion von monoklonalen Antikörpern aus Hybridoma-Linien, die Produktion rekombinanter Antikörper und Proteine in Säugerzellen und bakteriellen Expressionssystemen, sowie die Entwicklung stabiler Zelllinien und Immunoassays. Unser Unternehmen ist nach ISO 9001 und ISO 13485 zertifiziert und gehört seit 2017 zur Bruker Corporation.

Für unser Sales & Customer Service Team am Standort Hennigsdorf suchen wir ab sofort tatkräftige Unterstützung.

Ihre Aufgaben:

- Anwerbung neuer Kunden und Betreuung von Bestandskunden.
- Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen im B2B-Bereich (*In-vitro* Diagnostik, Life Science)
- Repräsentation der Firma auf nationalen und internationalen Messen, Kongressen und Networking-Veranstaltungen
- Planung und Durchführung von Kundenbesuchen
- Abteilungsübergreifende Koordination von Kundenprojekten
- Pflege von Kundendatenbanken
- Vorbereitung, Durchführung und Auswertung von Marketingkampagnen
- Ausarbeitung von Webseiteninhalten und Werbemitteln

Ihre Qualifikationen:

- Abgeschlossenes Studium der Naturwissenschaften (Master/Diplom/PhD in Biologie, Biochemie oder eine verwandte Studienrichtung)
- Relevante Berufserfahrung im Bereich Sales /Kundenakquise
- Erfahrung mit Biomarken, Antikörpern und rekombinanten Proteinen ist ein Vorteil
- Erfahrung im Marketingbereich ist von Vorteil
- Fähigkeit komplexe, wissenschaftliche Zusammenhänge professionell zu präsentieren und kundenindividuelle Lösungen zu entwickeln

- Gute Kenntnisse in gängiger Bürosoftware (MS Office, Excel) und Interesse an Social Media
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Englisch und Deutsch (fließend in Word und Schrift) sind erforderlich
- Hohes Maß an Motivation, Flexibilität, Organisationstalent, sowie eine selbständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Teamfähigkeit
- Sympathisches und serviceorientiertes Auftreten
- Reisebereitschaft (20-30%)

Wir bieten

- Unbefristeter Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden Unternehmen in der Biotechnologie
- Intensive Einarbeitung sowie spannende und abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem eingespielten Team
- Flexible Arbeitszeiten
- Gute Verkehrsanbindung (Bus und Bahn) und ausreichend Parkplätze direkt vor dem Haus

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen als PDF-Datei per E-Mail und den frühestmöglichen Eintrittstermin an:

Dr. Moath Al-Mekhlafi

Head of Sales & Business Development

InVivo BioTech Services GmbH
 Neuendorfstr. 24a
 16761 Hennigsdorf

Email: moath.al-mekhlafi@bruker.com

